ANALISIS RAZONADO
Por los períodos terminados al 30 de Septiembre de 2011 y 2010

Razón Social: Compañía Nacional de Fuerza Eléctrica S.A.
Rut: 91.143.000-2

Introducción

Para la comprensión de este análisis razonado consolidado correspondiente al período terminado al 30 de septiembre de 2011, se debe tener presente que la Sociedad ha preparado sus estados financieros consolidados intermedios de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), y representan la adopción integral, explícita y sin reservas de las referidas normas internacionales.

En el análisis de cifras e índices se debe tener presente que el Estado de Situación Financiera se compara con los saldos al 30 de septiembre 2011 y 31 de diciembre de 2010, en cambio el Estado de Resultados al igual que el Estado de Flujos de Efectivo se compara entre los ejercicios terminados al 30 de septiembre de 2011 y 2010.

1. Análisis de las áreas de negocios:

La Sociedad participa en el negocio de distribución de energía eléctrica en las regiones de Coquimbo y Valparaíso y abastece a 345.039 clientes con ventas físicas que alcanzaron a 1.051,7 GWh al cierre del período enero – septiembre 2011.

La subsidiaria Energía del Limarí S.A participa en el negocio de distribución de energía eléctrica en la Provincia de Limarí y abastece a 11.406 clientes con ventas físicas que alcanzaron a 29,2 GWh al cierre del período enero – septiembre 2011.

2. Análisis del Estado de Resultados Integrales.

2.1. Estado de Resultado

ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCION	01-01-2011 30-09-2011 M$	01-01-2010 30-09-2010 M$	Var. M$	Var. %
Ingresos de actividades ordinarias.	128.162.501	112.470.852	15.691.649	14%
Costo de ventas	(108.931.093)	(96.479.821)	(12.451.272)	13%
Ganancia bruta	19.231.408	15.991.031	3.240.377	20%
Otros ingresos, por función.	482.964	719.074	(236.110)	-33%
Gasto de administración.	(14.997.921)	(13.576.217)	(1.421.704)	10%
Otros gastos, por función.	(166.471)	(128.187)	(38.284)	30%
Otras ganancias (pérdidas).	(193.765)	(1.797.173)	1.603.408	-89%
Ingresos financieros.	390.959	19.846	371.113	1870%
Costos financieros.	(3.811.794)	(2.997.487)	(814.307)	27%
Resultados por unidades de reajuste.	(1.522.662)	(1.185.358)	(337.304)	28%
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	(587.282)	(2.954.471)	2.367.189	-80%
Gasto por impuestos a las ganancias.	881.399	249.834	631.565	253%
Ganancia (pérdida)	**294.117**	**(2.704.637)**	**2.998.754**	**-111%**

2.2. Análisis de Resultados

La pérdida del periodo antes de impuesto alcanzó a M$587.282, lo que representa una variación de un 80% con respecto a la pérdida del período anterior. Esto se explica principalmente por una mayor ganancia bruta de M$3.240.377 y por una disminución de los gastos asociados a Otras ganancias (pérdidas) de MM$1.603.408, compensados por un aumento de los Gastos de Administración por M$1.421.704 y de los Costos Financieros por M$814.307.

2.3. Principales Indicadores

A continuación se detallan los principales indicadores físicos y financieros.

Indicadores	Unidad	sep-11	sep-10	Variación	Variación %
Clientes a fines del ejercicio	Nº	356.445	341.920	14.525	4,25%
Ventas físicas de energía	GWH	1.080,90	1.054,90	26,00	2,46%
Ventas monetarias de energía	MM$	118.208	105.677	12.531	11,86%
Compras monetarias de energía y peajes	MM$	80.790	70.160	10.630	15,15%
R.A.I.I.D.A.I.E.	MM$	6.753	3.475	3.278	94,35%
Cobertura de gastos financieros	Veces	0,85	0,01	0,83	5794,70%
Ingresos Operacionales / Costos Operacionales	Veces	1,04	1,01	0,02	2,40%
Utilidad por acción	$	1,85	-17,06	18,91	-110,87%

3. Análisis del Estado de Situación Financiera.

3.1. ACTIVOS

ACTIVOS	30-09-2011 M$	31-12-2010 M$	Var. M$	%
ACTIVOS CORRIENTES				
Efectivo y equivalentes al efectivo.	1.650.765	2.920.553	(1.269.788)	-43,5%
Otros activos no financieros.	566.931	568.273	(1.342)	-0,2%
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.	61.192.046	67.364.428	(6.172.382)	-9,2%
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas.	887.844	324.407	563.437	173,7%
Inventarios.	615.479	891.894	(276.415)	-31,0%
Activos por impuestos.	1.604.186	6.278.459	(4.674.273)	-74,4%
Total activos corrientes	**66.517.251**	**78.348.014**	**(11.830.763)**	**-15,1%**
ACTIVOS NO CORRIENTES				
Otros activos no financieros.	8.280	8.280	0	0,0%
Derechos por cobrar.	3.000.040	2.030.353	969.687	47,8%
Activos intangibles distintos de la plusvalía.	1.922.421	1.925.782	(3.361)	-0,2%
Plusvalía.	99.060.734	99.060.734	0	0,0%
Propiedades, planta y equipo.	106.625.254	107.092.741	(467.487)	-0,4%
Activos por impuestos diferidos.	8.382.016	7.453.726	928.290	12,5%
Total activos no corrientes	**218.998.745**	**217.571.616**	**1.427.129**	**0,7%**
TOTAL ACTIVOS	**285.515.996**	**295.919.630**	**(10.403.634)**	**-3,5%**

3.2. Análisis Activos

Al 30 de septiembre de 2011 los activos totales de la Sociedad, presentan una disminución de M$10.403.634 respecto del ejercicio anterior, de los cuales se debe distinguir:

– Los activos corrientes, presentan una disminución de M$11.830.763, que se debe principalmente:

- Disminución de los Deudores Comerciales por M$ 6.172.382, producto de mayores recaudaciones de Deudores Comerciales.
- Disminución de M$ 4.674.273 en cuentas por cobrar por impuestos corrientes, por devoluciones de remanentes de pagos provisionales mensuales acumulados por parte de la Tesorería General de la República.

– Los activos no corrientes, presentan un aumento de M$1.427.129, que se debe principalmente a:

- Aumento de M$969.687 en derechos por cobrar, producto de mayores Deudores Comerciales y otras cuentas por cobrar.
- Disminución de M$467.487 en Propiedades, Planta y Equipo, producto de mayores depreciaciones respecto a las inversiones del período.
- Aumento de M$928.290 en Activos por Impuestos Diferidos.

3.3. Pasivos y Patrimonio Neto

PATRIMONIO NETO Y PASIVOS	30-09-2011 M$	31-12-2010 M$	Var. M$	%
PASIVOS CORRIENTES				
Pasivos financieros.	11.565.521	4.030.533	7.534.988	186,9%
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar.	18.841.222	21.979.384	(3.138.162)	-14,3%
Cuentas por pagar a entidades relacionadas.	8.747.343	34.960.531	(26.213.188)	-75,0%
Otras provisiones a corto plazo.	499.878	1.923.791	(1.423.913)	-74,0%
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados.	0	199.482	(199.482)	-100,0%
Otros pasivos no financieros.	770.712	677.328	93.384	13,8%
Total pasivos corrientes	**40.424.676**	**63.771.049**	**(23.346.373)**	**-36,6%**
PASIVOS NO CORRIENTES				
Pasivos financieros.	74.886.707	61.736.752	13.149.955	21,3%
Otras provisiones a largo plazo.	432.891	392.516	40.375	10,3%
Pasivo por impuestos diferidos.	488.701	482.668	6.033	1,2%
Provisiones por beneficios a los empleados.	2.642.873	2.512.122	130.751	5,2%
Otros pasivos no financieros.	2.993.345	3.104.210	(110.865)	-3,6%
Total pasivos no corrientes	**81.444.517**	**68.228.268**	**13.216.249**	**19,4%**
TOTAL PASIVOS	**121.869.193**	**131.999.317**	**(10.130.124)**	**-7,7%**
PATRIMONIO NETO				
Capital emitido.	121.599.631	121.599.631	0	0,0%
Ganancias (pérdidas) acumuladas.	20.222.873	19.560.146	662.727	3,4%
Otras reservas.	21.818.374	22.754.476	(936.102)	-4,1%
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora.	**163.640.878**	**163.914.253**	**(273.375)**	**-0,2%**
Participaciones no controladoras.	5.925	6.060	(135)	-2,2%
Total patrimonio	**163.646.803**	**163.920.313**	**(273.510)**	**-0,2%**
TOTAL PATRIMONIO Y PASIVOS	**285.515.996**	**295.919.630**	**(10.403.634)**	**-3,5%**

3.4. Análisis Pasivos y Patrimonio Neto

Al 30 de septiembre de 2011 los Pasivos Totales y Patrimonio Neto disminuyeron en M$ 10.403.634 respecto al ejercicio de 2010, es decir 3,5 %, la cual es explicada principalmente por:

– Los pasivos corrientes presentan una disminución de M$23.346.373, explicado principalmente por:

- Disminución de las cuentas comerciales y otras cuentas por pagar por M$3.138.162, producto de menores cuentas por pagar a proveedores de energía.
- Disminución de las cuentas por pagar a empresas relacionadas por M$26.213.188, debido principalmente a la disminución de la obligación por cuenta corriente mercantil con la matriz CGE.
- Disminución de Otras Provisiones a corto plazo por M$1.423.913, producto de menores provisiones por reclamaciones legales.

– Los Pasivos No Corrientes aumentaron en M$13.216.249, producto principalmente del aumento en los pasivos financieros por obtención de préstamos bancarios de largo plazo.

– Respecto del Patrimonio, cabe señalar que éste disminuyó en M$273.510 respecto de 2010. Esta variación se explica principalmente por mayores ganancias (pérdidas) acumuladas por M$662.727 compensado por una disminución de M$936.102 en Otras Reservas, producto del reciclaje por depreciación de propiedad, planta y equipos revaluados.

3.5. Principales Indicadores

A continuación se presentan los principales indicadores financieros.

Indicadores	Unidad	sep-11	sep-10	Variación	Variación %
Liquidez corriente	Veces	1,65	1,23	0,42	33,93%
Razón ácida	Veces	1,59	1,12	0,47	42,50%
Deuda / patrimonio	Veces	0,74	0,81	-0,06	-7,52%
Deuda corto plazo / deuda total	%	33,17	48,31	-15,14	-31,34%
Deuda Largo plazo / deuda total	%	66,83	51,69	15,14	29,29%
Deuda bancaria / deuda total	%	26,47	8,89	17,59	197,87%
Obligaciones con el público / deuda total	%	44,46	40,94	3,53	8,62%
Rentabilidad del patrimonio	%	0,18	-1,65	1,83	-110,90%
Rendimiento de activos operacionales	%	0,16	-1,63	1,79	-109,91%

3.5.1 Liquidez corriente

El índice de liquidez a septiembre de 2011 es de 1,65 veces, lo que representa un aumento de este coeficiente en 0,42 veces respecto al mismo período del año anterior, principalmente por mayores activos corrientes en relación a variación de los pasivos corrientes, producto de las variaciones explicadas en puntos 3.2 y 3.4.

3.5.2 Razón ácida

La razón ácida presenta un aumento de 0,47 veces respecto al mismo período del año anterior, principalmente por aumentos de los activos corrientes en relación a las variaciones de los pasivos corrientes, producto de las variaciones explicadas en puntos 3.2 y 3.4.

3.5.3 Razón de endeudamiento

La razón de endeudamiento se sitúa en 0,74 veces a septiembre de 2011. La disminución se debe principalmente a una disminución en los pasivos exigibles y en relación a la variación del patrimonio.

3.5.4 Cobertura de gastos financieros

La cobertura de gastos financieros es de 0,85 veces y presenta un aumento de 0,83 veces, lo que se explica principalmente por un mayor resultado antes de impuesto del período.

4. Análisis del Estado de Flujos de Efectivo.

ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO DIRECTO	01-01-2011 30-09-2011 M$	01-01-2010 30-09-2010 M$	Var. M$	Var. %
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	12.923.772	(21.341.564)	34.265.336	-160,6%
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(4.038.344)	(2.013.658)	(2.024.686)	100,5%
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	(10.155.216)	19.983.296	(30.138.512)	-150,8%
Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambios	**(1.269.788)**	**(3.371.926)**	**2.102.138**	**-62,3%**
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	(1.269.788)	(3.371.926)	2.102.138	-62,3%
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del ejercicio.	2.920.553	3.748.826	(828.273)	-22,1%
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del ejercicio.	**1.650.765**	**376.900**	**1.273.865**	**338,0%**

4.1. Análisis de Flujos de Efectivo

La Sociedad ha generado durante el período enero a septiembre del 2011, un flujo neto negativo de M$1.269.788, superior en M$2.102.138 con respecto al mismo período del año 2010, donde se obtuvo un flujo negativo de M$3.371.926, el que está compuesto de la siguiente forma:

Las actividades de la operación generaron una variación neta positiva de M$34.265.336, producto fundamentalmente de los mayores Importes cobrados a Clientes por M$51.051.361, compensados parcialmente por mayores pagos a Proveedores por M$22.438.367.

Las actividades de financiamiento generaron una variación neta negativa de M$30.138.512 originado principalmente por mayores pagos netos de préstamos a entidades relacionadas M$39.678.213, compensado parcialmente por mayores importes procedentes de préstamos por M$ 9.339.903.

Las actividades de inversión generaron una variación neta negativa de M$2.024.686 que se explica fundamentalmente por las mayores incorporaciones de propiedades, planta y equipo del período septiembre de 2011.

Considerando el saldo inicial de efectivo de M$ 2.920.553 y el flujo neto negativo del período a septiembre de 2011 de M$1.269.788, el saldo final de efectivo alcanzó a M$1.650.765.

5.- POLITICA DE GESTION DE RIESGOS.

La Sociedad enfrenta diversos riesgos inherentes a la actividad que desarrolla en el mercado de la distribución de electricidad, como son los cambios en los marcos regulatorios, modificaciones en las condiciones del mercado económico-financiero o de las políticas monetarias de la autoridad, restricciones medioambientales y casos fortuitos o de fuerza mayor.

Las principales situaciones de riesgo a que está expuesta la actividad son las siguientes:

5.1.- Antecedentes: Descripción del mercado donde opera la Compañía

En el país existen cuatro sistemas eléctricos, diferenciados por su ubicación geográfica:

El Sistema Interconectado del Norte Grande (SING) que abarca la XV, I y II regiones y que atiende al 6,2% de la población total del país, el Sistema Interconectado Central (SIC) que cubre desde Tal-Tal (II Región) hasta Chiloé (X Región), más la Región Metropolitana, con un 92,2% de la población del país, el Sistema de Aysén que atiende a la XI Región con un 0,6% de la población y el Sistema de Magallanes presente en la XII Región que atiende al 1,0% de la población.

La Sociedad participa en el negocio de distribución de energía eléctrica, abasteciendo a clientes finales ubicados entre las regiones IV y V. Las principales características de este segmento y sus eventuales factores de riesgos son los siguientes:

5.1.1.- Aspectos regulatorios:

La actividad de distribución de electricidad en Chile está sujeta a la normativa contemplada en la Ley General de Servicios Eléctricos (DFL N° 4-2006 del Ministerio de Economía, Fomento y Reconstrucción). Dicha Ley establece un marco regulatorio y un proceso de fijación de tarifas único, que restringe el poder discrecional del gobierno a través del establecimiento de criterios objetivos para la fijación de precios, de forma tal que el resultado sea la asignación económicamente eficiente de recursos al sector eléctrico.

El sistema regulatorio, vigente desde 1982, aunque ha sufrido algunas modificaciones importantes en los últimos años, ha permitido un desarrollo satisfactorio del sector eléctrico, además de su tránsito desde un sistema de propiedad estatal a otro de propiedad mayoritariamente privado. Asimismo, ha permitido un rápido proceso de crecimiento, con altas tasas de inversión durante la última década, la diversificación de la oferta en generación e importantes reducciones en los costos de producción, transporte y distribución, en particular en los últimos 10 años.

El mercado ha sido dividido en dos categorías: a) clientes sujetos a fijación de precios, que corresponden principalmente a aquellos cuya potencia conectada es igual o inferior a 2000 KW y; b) clientes no sujetos a fijación de precios o clientes libres. Las tarifas cobradas a clientes regulados son fijadas por la autoridad. Por otro lado, los precios de suministro para clientes libres se pactan libremente. Adicionalmente, los clientes que tienen una potencia conectada mayor a 500 kW se encuentran facultados para optar entre una tarifa regulada y una de precio libre.

En relación con la posibilidad de que clientes que se encuentran en el mercado regulado, opten por acceder al mercado de los clientes libres, es posible señalar que en las condiciones actuales de precios de generación, no habría incentivos para ello. Además, aunque así fuera, dicha situación no debería representar efectos significativos en los resultados de las empresas

concesionarias en la medida en que se acojan a las opciones tarifarias de peajes de distribución existentes.

5.1.2 Mercado de Distribución de Electricidad.

La cobertura geográfica que posee Compañía Nacional de Fuerza Eléctrica S.A. en esta actividad, permite reducir el riesgo inherente a la concentración de clientes, demanda e instalaciones. En efecto, las distintas realidades socioeconómicas de cada una de las regiones del país, permiten diversificar el origen de sus ingresos, evitando la dependencia y los posibles factores de riesgo asociados a la concentración de su actividad comercial en una zona específica del país.

Compañía Nacional de Fuerza Eléctrica S.A. y su subsidiaria Energía del Limarí S.A. (ENELSA), distribuyen energía eléctrica en las regiones de Coquimbo y de Valparaíso y abastecen a 356.445 clientes, cuyas ventas físicas alcanzaron a 1.080,9 GWh al cierre del período comprendido entre enero y septiembre de 2011.

Demanda:

En Chile, la demanda por energía eléctrica ha crecido en forma sostenida en los últimos años, impulsada por el desarrollo económico experimentado por el país. En este sentido, el crecimiento de la demanda se relaciona directamente con el mejoramiento del ingreso per cápita y el desarrollo tecnológico. Lo anterior se traduce, en el caso del sector residencial, en un mayor acceso a equipos electrodomésticos y, en el sector industrial, a la automatización de procesos industriales. Otro factor que influye en el crecimiento de la demanda es el incremento de la población y las viviendas, lo que está fuertemente relacionado con los planes de desarrollo urbano.

En Chile, como nación en vías de desarrollo, el consumo per cápita aún es bajo en comparación a otros países desarrollados. Por lo tanto, las perspectivas de crecimiento del consumo de energía eléctrica son altas, lo que se traduce en que el riesgo relacionado a la volatilidad y evolución de la demanda es bastante reducido, incluso considerando el impacto que podría generar la implementación de planes de eficiencia energética, los que tienden a traducirse en reducciones de la demanda que experimentan las empresas concesionarias y con ello, de los correspondientes ingresos.

Contratos de suministro:

Para abastecer el consumo de sus clientes regulados y libres, la Sociedad cuenta con dos contratos de suministro de energía y potencia con generadores; en efecto, con la empresa Colbún S.A. se mantiene un contrato que abarca la zona de Viña del Mar, vigente hasta el 30 de abril 2020. No obstante dicho plazo, Colbún tendrá la opción de poner término anticipado a los contratos en determinadas fechas. El primer subperíodo del contrato termina el 30 de abril 2015 y el segundo el 30 de abril 2020.; y con la empresa Eléctrica Guacolda S.A. se mantiene un contrato con vigencia hasta el 31 de octubre de 2015, con el que la Sociedad abastece al resto de sus clientes regulados, ubicados tanto en la región de Coquimbo como la de Valparaíso.

La subsidiaria ENELSA tiene suscritos contratos de suministro de energía y potencia con Endesa S.A., con vigencia hasta el 31 de diciembre de 2019 y dos contratos con la empresa Colbún S.A., con vigencia hasta el 31 de diciembre de 2019.

5.1.3.- Precios:

El segmento de distribución de electricidad en Chile se encuentra regulado por el Estado, debido a que presenta las características propias de monopolio natural. Consecuentemente, establece un régimen de concesiones para el establecimiento, operación y explotación de redes de distribución de servicio público, donde se delimita territorialmente la zona de operación de las empresas distribuidoras. Asimismo, se regulan las condiciones de explotación de este negocio, precios que se pueden cobrar a clientes regulados y la calidad de servicio que debe prestar.

El marco regulatorio de la industria eléctrica en Chile, está definido por la Ley General de Servicios Eléctricos cuyo texto se encuentra contenido en el DFL N°4-2006 del Ministerio de Economía, Fomento y Reconstrucción, el Reglamento de la Ley General de Servicios Eléctricos (Decreto Nº 327 - 1997 del Ministerio de Minería) y los decretos tarifarios y demás normas técnicas y reglamentarias emanadas del referido ministerio, de la Comisión Nacional de Energía (CNE) y la Superintendencia de Electricidad y Combustibles.

Valor agregado de distribución (VAD).

La tarifa regulada de distribución, que es fijada cada cuatro años por la Comisión Nacional de Energía, resulta de la suma de tres componentes: el precio de nudo, fijado por la autoridad en el punto de interconexión de las instalaciones de transmisión con las de distribución (a partir de enero de 2010, se debe considerar el precio de los contratos de suministro que hayan suscrito las distribuidoras como resultado de las licitaciones realizadas para dar cumplimiento a la modificación legal introducida por la Ley Corta II), un cargo único por concepto de uso del Sistema Troncal y un Valor Agregado de Distribución (VAD) también fijado por la autoridad sectorial. Como el precio de nudo corresponde al precio aplicable a la compra de energía para consumos sometidos a regulación de precios y el cargo único por uso del Sistema Troncal se debe traspasar a los propietarios de dichos sistemas, la distribuidora recauda sólo el VAD, componente que le permite cubrir los costos de operación y mantenimiento del sistema de distribución, así como rentar sobre todas las instalaciones.

La Ley General de Servicios Eléctricos establece que cada 4 años se debe efectuar el cálculo de los costos de los componentes del VAD, basado en el dimensionamiento de empresas modelo de distribución de energía eléctrica, las cuales deben ser eficientes y satisfacer óptimamente la demanda con la calidad de servicio determinada en la normativa vigente.

La Ley establece que las concesionarias deben mantener una rentabilidad agregada, esto es considerando a todas las empresas como un conjunto, dentro de una banda del 10% ± 4% al momento de la determinación del Valor Agregado de Distribución.

Así, el retorno sobre la inversión para una distribuidora dependerá de su desempeño relativo a los estándares determinados para la empresa modelo. El sistema tarifario permite que aquellas más eficientes, obtengan retornos superiores a los de la empresa modelo.
El valor agregado de distribución remunera:

- Costos fijos por concepto de gastos de administración, facturación y atención del usuario, independiente de su consumo;

- Pérdidas medias de distribución en potencia y energía;

- Costos estándares de inversión, mantención y operación asociados a la distribución por unidad de potencia suministrada. Los costos anuales de inversión se calculan considerando el Valor Nuevo de Reemplazo, de instalaciones adaptadas a la demanda, su vida útil, y una tasa de actualización igual al 10% real anual.

Para la determinación del Valor Agregado de Distribución, la Comisión Nacional de Energía y las propias empresas concesionarias realizan estudios, cuyos resultados son ponderados en la proporción de dos tercios y un tercio, respectivamente. Con los valores agregados definitivos, la Comisión Nacional de Energía estructura fórmulas tarifarias finales y sus fórmulas de indexación, las cuales, de acuerdo con los procedimientos establecidos, son fijadas mediante decreto del Ministerio de Economía, Fomento y Reconstrucción. Particularmente, dichas fórmulas de indexación, que son aplicadas mensualmente, consideran las variaciones del IPC, del IPMN, del precio del cobre y del dólar, reflejando las variaciones en los precios de los principales insumos que afectan los costos de la distribución de electricidad.

Adicionalmente, dada la existencia de economías de escala en la actividad de distribución de electricidad, las empresas alcanzan anualmente rendimientos crecientes con el aumento de la cantidad de clientes y de la demanda en sus zonas de concesión, los cuales son incorporados en las tarifas reguladas y transferidos a los clientes mediante la aplicación de factores de ajuste anuales determinados por la CNE.

i) Precios de servicios asociados al suministro.

Por otra parte, en la misma ocasión en que se fija el Valor Agregado de Distribución, cada cuatro años, se fijan los precios de los servicios asociados al suministro de electricidad. Los servicios más relevantes son los de apoyos en postes a empresas de telecomunicaciones, arriendo de medidores, suspensión y reconexión de servicios, pago fuera de plazo y ejecución de empalmes.

El procedimiento para la fijación de los precios de dichos servicios se encuentra contenido en el Decreto N° 341 del Ministerio de Economía, Fomento y Reconstrucción, de fecha 12 de diciembre de 2007, publicado en el Diario Oficial del 10 de marzo de 2008.

En dicho reglamento se establece que la revisión y determinación de nuevas tarifas de servicios no consistentes en suministro de energía que se efectúe con ocasión del proceso de fijación de tarifas de suministro de distribución, debe hacerse sobre la base de los estudios de costos del valor agregado de distribución y de criterios de eficiencia, debiendo ser plenamente coherentes. Dicha coherencia se funda en el hecho que una misma empresa es la que provee el servicio de distribución y los servicios no consistentes en suministro de energía, lo que debe reflejarse en los estudios que se realicen.

Para dar cumplimiento a lo anterior, la CNE debe encargar un estudio de costos, que es financiado, licitado y supervisado por ella, en el cual se estiman los costos del valor agregado de distribución y de los servicios no consistentes en suministro de energía. El resultado del estudio contratado debe contar con capítulos plenamente identificables y auto-contenidos, uno referido a los costos del valor agregado de distribución y otro a la estimación tarifaria de los servicios no consistentes en suministro de energía.

Así, en lo referido a los precios de los servicios asociados, los estudios son publicados por la Comisión Nacional de Energía. Posteriormente, la CNE debe elaborar y publicar un Informe Técnico, considerando las observaciones que hayan efectuado las empresas, el cual es sometido al dictamen del Panel de Expertos, en caso de que existan discrepancias.

De todo lo indicado anteriormente, se puede concluir que el negocio de distribución de electricidad en Chile posee un bajo nivel de riesgo desde el punto de vista tarifario ya que los precios son determinados por la legislación vigente mediante un mecanismo de carácter técnico, el cual permite obtener una rentabilidad razonable para los activos invertidos en este sector.

5.2.- Riesgo financiero.

El negocio de distribución de energía en que participan CONAFE y su subsidiaria, dentro del sector eléctrico en Chile, se caracteriza por la realización de inversiones con un perfil de retornos de largo plazo y estabilidad regulatoria, ya que los precios de venta son determinados mediante un mecanismo de carácter técnico, el cual permite obtener una rentabilidad razonable, que la ley establece dentro de una banda del 10% +/- 4% para la industria de la distribución de electricidad en su conjunto en aquellos años en que se efectúan fijaciones de fórmulas tarifarias de distribución aplicables a clientes regulados -cada 4 años-, 10% +/- 5% en el resto de los años, Asimismo, los ingresos y costos se encuentran estructurados fundamentalmente en pesos y/o unidades de fomento.

En atención a lo anterior, a nivel corporativo se definen, coordinan y controlan las estructuras financieras de las empresas que componen el Grupo CGE en orden a prevenir y mitigar los principales riesgos financieros identificados.

5.2.1.- Riesgo de tipo de cambio.

Debido a que los negocios en que participan las empresas del Grupo CGE son fundamentalmente en pesos, COMPAÑÍA GENERAL DE ELECTRICIDAD S.A., matriz de Compañía Nacional de Fuerza Eléctrica S.A. y subsidiaria, ha determinado como política mantener un equilibrio entre los flujos operacionales y los flujos de sus pasivos financieros, con el objetivo de minimizar la exposición al riesgo de variaciones en el tipo de cambio.

Al cierre del 30 de septiembre de 2011, la deuda financiera de CONAFE alcanzó a M$85.992.590, la que se encuentra denominada principalmente en unidades de fomento o pesos.

Tipo de deuda	30-09-2011		31-12-2010	
	M$	%	M$	%
Deuda en Pesos o UF	79.725.778	92,71%	59.038.194	91,28%
Deuda en US$, pesificada mediante derivados	6.266.812	7,29%	5.639.530	8,72%
Deuda en US$ u otra moneda extranjera	0	0,00%	0	0,00%
Total	**85.992.590**	**100%**	**64.677.724**	**100%**

En el caso de la deuda en dólares, La sociedad, siguiendo las directrices del Grupo CGE, ha optado mayoritariamente por realizar una cobertura a nivel de flujo de caja a través de contratos de permuta financiera (Cross Currency Swap) con el fin de mantener los flujos de la deuda, expresados principalmente en Unidades de Fomento. En consecuencia, la mayor

exposición cambiaria está relacionada con la variación de la Unidad de Fomento respecto del peso.

Actualmente, la Compañía posee un stock de deuda en dólares de MMUS$ 12, sobre la que ha optado por realizar una cobertura a nivel de flujo de caja a través de contratos de permuta financiera (Cross Currency Swap) con el fin de mantener los flujos de la deuda expresados principalmente en Unidades de Fomento. En consecuencia, la mayor exposición cambiaria está relacionada con la variación de la Unidad de Fomento respecto del peso.

En relación a la deuda en dólares por MMUS$ 12 que tiene asociada un cross currency swap, se fijó el capital al momento de la contratación de éstos en UF 299.702. La deuda por bonos vigente al 30 de septiembre de 2011 alcanza a UF 2.470.588 (UF 2.558.824 al 31 de diciembre de 2010).

Al analizar el efecto en resultados que produce la deuda denominada en unidades de fomento debido a la variación del valor de la UF, se observa un impacto negativo en resultados de M$1.543.439 al 30 de septiembre de 2011 (M$1.205.227 de menor resultado al 30 de septiembre de 2010).

	UF	M$
Al 31/12/2010	2.770.290	59.438.096
Al 30/09/2011	2.770.290	60.981.535
Resultados por unidades de Reajuste		**(1.543.439)**

	UF	M$
Al 31/12/2009	3.034.996	63.561.557
Al 30/09/2010	3.034.996	64.766.784
Resultados por unidades de Reajuste		**(1.205.227)**

5.2.2.- Riesgo de variación unidad de fomento.

La Compañía mantiene el 92,71% de sus deudas expresadas en UF, lo que genera un efecto en la valorización de estos pasivos respecto del peso. Para determinar el efecto de la variación de la UF en resultados antes de impuesto se realizó una sensibilización de la UF reflejando que ante un alza de un 1% en el valor de la UF, los resultados antes de impuesto disminuyen en M$609.824 para el período concluido al 30 de septiembre de 2011 (M$647.668 al 30 de septiembre de 2010).

5.2.3.- Riesgo de tasa de interés.

El objetivo de la gestión de riesgo de tasas de interés es alcanzar un equilibrio en la estructura de financiamiento, que permita minimizar el costo de la deuda con una volatilidad reducida en el estado de resultados.

En este sentido, Compañía Nacional de Fuerza Eléctrica S.A. posee una baja exposición al riesgo asociado a las fluctuaciones de las tasas de interés en el mercado, ya que el 70,30% de la deuda financiera a nivel consolidado se encuentra estructurada a tasa fija, ya sea directamente o mediante contratos de derivados.

	30-09-2011		31-12-2010	
	M$	%	M$	%
Deuda a Tasa fija	54.187.825	63,01%	54.035.365	83,55%
Deuda a tasa fija mediante derivados	6.266.812	7,29%	5.639.530	8,72%
Deuda tasa variable	25.537.953	29,70%	5.002.829	7,73%
Total deuda financiera	**85.992.590**	**100%**	**64.677.724**	**100%**

Al efectuar un análisis de sensibilidad sobre la deuda, el efecto en resultados bajo un escenario en que las tasas fueran 1% superior a las vigentes sería de M$ 500.588 de mayor gasto por intereses durante el ejercicio 2011.

5.2.4.- Riesgo de liquidez y estructura de pasivos financieros.

El riesgo de liquidez en La Sociedad, es administrado mediante una adecuada gestión de los activos y pasivos, optimizando los excedentes de caja diarios y de esa manera asegurar el cumplimiento de los compromisos de deudas en el momento de su vencimiento.

A nivel de nuestra matriz CGE, continuamente se efectúan proyecciones de flujos de caja, análisis de la situación financiera, del entorno económico y análisis del mercado de deuda con el objeto de, en caso de requerirlo, contratar nuevos financiamientos o reestructurar créditos existentes a plazos que sean coherentes con la capacidad de generación de flujos de los diversos negocios en que participa la Compañía. Sin perjuicio de lo anterior, se cuenta con líneas bancarias de corto plazo aprobadas, que permiten reducir ostensiblemente el riesgo de liquidez.

El reducido riesgo de refinanciamiento se circunscribe a aquella porción de la deuda que se encuentra radicada en el corto plazo.

En los siguientes cuadros se puede apreciar el perfil de vencimiento de capital e intereses.

Capital e Intereses con Proyección futura de flujo de caja al 30-09-2011	Hasta 1 año	Más de 1 año y hasta 3 años	Más de 3 años y hasta 6 años	Más de 6 años y hasta 10 años	Más de 10 años	TOTAL
Bancos	7.857.929	11.990.075	6.501.624	13.291.497	0	39.641.126
Bonos	6.215.911	11.911.931	16.604.229	19.768.467	17.061.289	71.561.827
Total	**14.073.840**	**23.902.006**	**23.105.853**	**33.059.964**	**17.061.289**	**111.202.953**
	13%	**21%**	**21%**	**30%**	**15%**	**100%**

Capital e Intereses con Proyección futura de flujo de caja al 31-12-2010	Hasta 1 año	Más de 1 año y hasta 3 años	Más de 3 años y hasta 6 años	Más de 6 años y hasta 10 años	Más de 10 años	TOTAL
Bancos	352.489	11.953.688	0	0	0	12.306.177
Bonos	6.134.598	11.780.949	16.430.496	19.596.821	20.868.151	74.811.015
Total	**6.487.087**	**23.734.637**	**16.430.496**	**19.596.821**	**20.868.151**	**87.117.192**
	7%	**27%**	**19%**	**23%**	**24%**	**100%**

5.2.4.1. Efecto en flujo de caja por cambios de precios de nudo:

El precio de nudo, en conformidad a la legislación vigente, es revisado y actualizado cada seis meses, en mayo y noviembre de cada año. Dicho precio que corresponde al valor al cual compran las empresas distribuidoras a las empresas generadoras, es traspasado a clientes finales a través de la tarifa de venta; es decir, el fundamento de la ley es que las empresas distribuidoras obtengan su margen exclusivamente a través del Valor Agregado de Distribución.

Sin perjuicio de lo anterior, variaciones en el precio de nudo producen un efecto en la situación de caja de las empresas distribuidoras, ya que se produce un desfase temporal entre el momento en que la energía comprada al nuevo precio nudo se paga a la empresa generadora –habitualmente en el mismo mes- y el momento en que se recauda de los clientes.

5.2.4.2. Efecto en flujo de caja por cambios en el perfil de pago de los clientes:

Producto de la actual crisis económica se ha observado que en promedio los clientes han concentrado sus pagos cada vez más cerca de la fecha de corte. En períodos económicos normales los pagos tienden a concentrarse en períodos cercanos y posteriores a la fecha de vencimiento de los documentos de cobro. Para mitigar este riesgo, la legislación que regula el sector eléctrico faculta a las empresas distribuidoras a cobrar un valor fijo por pago fuera de plazo y cobros adicionales por corte y reposición, en el caso de aplicarse. Se ha dimensionado el efecto económico y el riesgo financiero asociado a cambios en el perfil de pago de los clientes y se considera que no genera impactos significativos la Sociedad.

5.2.5.- Riesgo de crédito deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

En la actividad de distribución de electricidad el riesgo de crédito es históricamente muy bajo. El reducido plazo de cobro a los clientes y la relevancia que tiene el suministro de electricidad en el diario vivir, hace que éstos no acumulen montos significativos de deudas antes que pueda producirse la suspensión del suministro, conforme a las herramientas de cobranza definidas en la ley.

Adicionalmente, la regulación vigente prevé la radicación de la deuda en la propiedad del usuario del servicio eléctrico, reduciendo la probabilidad de incobrabilidad. Otro factor que permite reducir el riesgo de crédito es la elevada atomización de la cartera de clientes, cuyos montos individuales adeudados no son significativos en relación al total de Ingresos Operacionales.

La siguiente tabla muestra la diversificación por tipo de clientes:

	30-09-2011		31-12-2010	
	Ventas	**Cantidad de Clientes**	**Ventas**	**Cantidad de Clientes**
Residencial	36%	332.014	35%	320.040
Industrial	21%	806	23%	790
Comercial	25%	13.829	24%	13.252
Otros	18%	9.796	18%	9.496
Total	**100%**	**356.445**	**100%**	**343.578**

En el siguiente cuadro se puede apreciar lo planteado anteriormente en el sentido que el riesgo de crédito es bajo. En efecto, la rotación de cuentas por cobrar de la Compañía es de 4,8 meses en lo que va del año 2011, coherente con las características propias de los negocios de distribución de electricidad. Del mismo modo, el monto de Deudas Comerciales Vencidas y Deterioradas representa un monto poco significativo del 2,5% del total de Ingresos Operacionales anuales.

Conceptos	**30-09-2011 M$**	**31-12-2010 M$**
Ingresos Operacionales	128.162.501	157.425.889
Deudores Comerciales y otras cuentas por cobrar bruto	68.464.779	72.703.746
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar vencidas y deterioradas	4.272.693	3.308.965
Rotación cuentas por cobrar (meses)	**4,8**	**5,5**
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar deterioradas / Ingresos operacionales (anualizados)	**2,5%**	**2,1%**

5.2.6.- Análisis de la deuda financiera que no está a valor de mercado.

Como parte del análisis de riesgo financiero, se ha realizado una estimación del valor de mercado (valor justo) que tendrían los pasivos bancarios y bonos de la Compañía al 30 de septiembre de 2011 y 31 de diciembre de 2010. Este análisis consiste en obtener el valor presente de los flujos de caja futuros de cada deuda financiera vigente, utilizando tasas representativas de las condiciones de mercado de acuerdo al riesgo de la empresa y al plazo remanente de la deuda.

De esta forma, se presenta a continuación un resumen de los pasivos financieros, concluyéndose que no existe una diferencia significativa entre el valor libro y el valor justo de éstas:

Valor por tipo de deuda	Valor Libro Deuda al 30.09.11 M$	Valor de Mercado Deuda al 30.09.11 M$	Diferencia (%)
Bonos	54.187.825	59.047.267	9%
Bancos	31.804.765	31.589.064	-1%
Total	**85.992.590**	**90.636.331**	**5%**

Valor por tipo de deuda	Valor Libro Deuda al 31.12.10 M$	Valor de Mercado Deuda al 31.12.10 M$	Diferencia (%)
Bonos	54.035.365	57.016.325	6%
Bancos	10.642.359	10.361.254	-3%
Total	**64.677.724**	**67.377.579**	**4%**

5.3.- Control interno.

La Sociedad cuenta con mecanismos de control interno, controles de gestión de riesgos, controles de gestión económico - financiero, para asegurar que las operaciones se realicen en concordancia con las políticas, normas y procedimientos establecidos internamente como también los emanados desde el Grupo CGE.

Compañía Nacional de Fuerza Eléctrica S.A., a partir de enero de 2010, implementó el sistema de gestión y administración integrado SAP, que permitirá obtener a futuro mejoras y eficiencias significativas en la gestión. Como parte del proceso de estabilización post-implantación del sistema, la sociedad experimentó ciertos problemas operativos, principalmente en sus sistemas de facturación, y consecuentemente, se adoptaron todas las acciones necesarias para lograr la normalización de sus procesos y procedimientos. Los presentes estados financieros consolidados intermedios incluyen todos los efectos conocidos a la fecha, derivados de este proceso de estabilización. Asimismo, la administración estima que de las regularizaciones en curso que aún se deban completar, no surgirán efectos que puedan afectar de manera significativa la posición financiera de la misma.